

La Lettre aux actionnaires

Décembre 2022

Madame, Monsieur, Cher(e) Actionnaire,

VeraCash peut enfin laisser les travaux de migration du service derrière elle et se focaliser sur des tâches à plus forte valeur ajoutée. Cela fait plus d'un an que le changement de partenaire stratégique est intervenu et même si tout n'est pas terminé, on peut considérer le sujet comme étant secondaire.

En termes de nombre de clients, deux tiers des comptes éligibles à cette migration ont été correctement déplacés. Sur le tiers restant, la moitié des comptes a un solde très faible proche de zéro. C'est lorsque nous parlons de volume d'actifs détenus que nous nous rendons compte que la majeure partie a été réalisée puisque les clients correctement migrés représentent plus de 95% des actifs stockés.

Nous travaillons en arrière-plan pour que les quelques centaines de clients n'ayant pas encore leur compte mis à jour conformément aux exigences de notre nouveau partenaire monétique, Treezor, puissent le finaliser.

Nous avons annoncé un chiffre d'affaires pour 2021 de 60 M€ et ce malgré la faible activité du dernier trimestre suite à la transition. Au 30/06/2022 nous étions sur un niveau de 36 M€ de chiffre d'affaires (7% supérieur de la même période en 2021).

Cela dit, nous avons eu des chiffres encore supérieurs dans les mois suivants, de beaux volumes de dépôts pendant l'été et une superbe performance en septembre-octobre. Compte tenu du CA réalisé entre janvier et octobre de cette année, nous pouvons d'ores et déjà annoncer un chiffre d'affaires 2022 supérieur à celui de l'année 2021.

Après plusieurs aller-retours avec nos conseils, nous allons pouvoir démarrer les travaux d'échange d'actions dans les semaines à venir (et non cette année comme initialement annoncé). Nous reviendrons rapidement vers vous à ce sujet, surtout vers les actionnaires de VeraCash Capital SAS.

Chiffres clés

L'augmentation de chiffre d'affaires au 30/06/2022 est portée par une hausse du volume de dépôts de nos clients (+10%) et une hausse des ventes réalisées auprès de nos partenaires (+8%). La marge brute s'est aussi améliorée de 15% par rapport à la même période de l'année dernière.

Concernant l'acquisition de nouveaux clients, nous constatons un léger retard par rapport aux chiffres de l'année précédente car nous avons dû réactiver les différents leviers une fois la période de transition finalisée en début d'année. 2021 avait débuté avec 700 nouveaux inscrits par mois en moyenne (encore portée par les effets des confinements de l'époque) et s'est terminé avec 300 en moyenne par mois. Nous sommes actuellement à 600 inscrits en moyenne et nous avons réussi à doubler les taux de conversion.

Le résultat d'exploitation au 30/06/2022 est de -80 k€ (-200 k€ sur la même période en 2021), nous pouvons dire qu'il est en nette amélioration par rapport à l'année précédente.

La trésorerie continue à un bon niveau, avec 2,7 M€ au 30/06/2022 contre 2,4 M€ sur la même période en 2021.

Pour la petite histoire, la cotation de VeraCash à la Banque de France est passée de "Fragile" en 2020 à "Bonne" en 2022, ce qui est une réelle bonne nouvelle. De plus, depuis le dernier CP envoyé en avril 2022, VeraCash a réussi à ouvrir un compte chez deux banques supplémentaires afin de lisser son indépendance vis-à-vis de la banque Wormser.

Enfin, le prix d'échange moyen de l'action de VeraCash sur la [mini-bourse](#) est de 1,85 € depuis le début en avril 2021, même si les derniers échanges tournent autour de 1,60 - 1,70 €.

Point d'avancement technique

VeraCash a l'ambition de devenir le 2^{ème} compte des français, et a pour objectif de lancer un compte d'attente en EUR. Après quelques bêta-tests grâce à certains de nos utilisateurs, nous lancerons la fonctionnalité dans sa première version prochainement.

Dans sa version finale, le compte d'attente permettra au client qui l'aura activé de manière gratuite d'y placer systématiquement tous les dépôts (sans conversion à réception comme jusqu'à présent). Il aura ensuite 15 jours pour investir ses euros dans les métaux de son choix.

Nous avons également rouvert la possibilité de s'inscrire, dans un premier temps, aux personnes morales sans carte ni IBAN (c'est-à-dire, sans lien avec le partenaire Trezor). Maintenant que nous savons comment procède notre partenaire, dans un deuxième temps, nous ferons le nécessaire pour ouvrir la possibilité d'avoir une carte et un IBAN à ces mêmes clients.

Le compte Jeune, quant à lui, reste toujours en attente de conception de programme auprès de Trezor.

Nous avons fait le choix de proposer à nos clients un tableau récapitulatif concernant leurs plus-values (et moins-values) afin de faciliter les démarches auprès des impôts.

Le dépôt d'espèces a été développé en partenariat avec Point Cash (filiale de Brink's) et sera disponible en décembre.

Le mot du dirigeant

2022 sera à nouveau une année avec une comptabilité équilibrée, une autonomie financière solide et notre offre singulière de toujours, qui est de s'améliorer avec les dernières nouveautés en quête de devenir le 2ème compte des français et continuer l'augmentation des résultats comptables.

Avec notre particularité novatrice et notre business model pérenne et robuste, nous souhaitons continuer de nous développer dans cette optique et nous commençons à envisager ce à quoi VeraCash ressemblera dans 10 ans.

En se donnant un cap et des perspectives sur les prochaines années, VeraCash aura le même objectif que l'or pour nos clients : une vision durable, à long terme.

Nous vous attendons nombreux pour le webinar de vendredi 2 décembre 2022 à 11h30 sur le lien que nous vous communiquerons prochainement.

Merci à vous pour votre soutien, votre fidélité et votre confiance.

Jean-François FAURE
PDG VeraCash SAS

CONTACTS :

VeraCash

Jean-François FAURE, CEO
Ignacio SAINZ, COO
42, rue de Tausia 33800 Bordeaux
Tél. : 01 80 88 61 00

CiiB

Tenue du registre des mouvements de titres et suivi de la [minibourse digitale de VeraCash](#)
10, rue de Monyon 75009 Paris
Tél. : 01 42 46 11 73

A propos de VeraCash, la carte de paiement et le compte adossés aux métaux précieux, depuis 2012 :

Créée en 2015 par Jean-François FAURE, filiale d'AuCOFFRE.COM, leader depuis 2009 des plateformes d'achat et vente de pièces d'or, VeraCash est une fintech 100% française qui permet d'envoyer et de payer partout dans le monde des valeurs au moyen d'un compte et d'une Mastercard adossés exclusivement aux métaux précieux, or et argent.

A propos de CiiB, Conseil en Ingénierie et Introduction Boursière des PME-PMI, depuis 1982 :

- Mandaté par les entreprises pour tenir leurs registres des mouvements de titres et suivre leur minibourse digitale
- Prépare les entreprises à entrer en bourse